

会社概要

社 名 株式会社 ブレークスルー
所 在 地 〒104-0061 東京都中央区銀座七丁目13番6号サガミビル2階
代 表 者 馬場 美州 (Banba Yoshikuni)
事 業 内 容
・経営コンサルティングに関する業務全般
(補助金・助成金活用支援、M&Aアドバイザリー・仲介業務
資金調達・コスト削減支援、経営改善計画策定支援 等)
・企業研修に関する業務全般
(管理職・リーダー育成、法人営業力強化、人材アセスメント、講師派遣 等)
主要取引銀行 三菱UFJ銀行 銀座通支店 日本政策金融公庫 東京中央支店

会社沿革

2013年10月 株式会社 ブレークスルー 設立
2014年 3月 創業イベントとして経営者向けセミナーを主催し、1,000名の経営者を集客
2014年 5月 経営者養成講座(1期・2期)を企画・運営
2015年 6月 中小企業向け経営コンサルティング事業を開始
2015年10月 大手企業向け人材教育事業を開始
2015年10月 経営コンサルティング事業の一環としてコスト削減の支援を開始
2016年 4月 公益財団法人 神奈川県産業振興センターよりよろず支援拠点コーディネーター業務を受託
(藤沢サテライト・横浜本部にて年間200件程度の経営相談に対応)
2016年 4月 独立行政法人 中小企業基盤整備機構より地域支援ネットコーディネーター業務を受託
(東京都・群馬県・山梨県・栃木県等の支援機関支援業務を担当)
2018年 4月 経営コンサルティング事業の一環として大手企業の専門家人材との連携を開始
2019年 4月 大手企業向け法人営業力アセスメント事業を開始
2020年 4月 独立行政法人 中小企業基盤整備機構より中小企業アドバイザー業務を受託
(東京都・群馬県・長野県の支援機関支援業務を担当)
2021年 4月 関東財務局・関東経済産業局より認定経営革新等支援機関に認定
認定経営革新等支援機関ID: 106713017312
2021年 4月 第三者承継(M&A)支援事業を開始
2022年 3月 M&A支援機関として中小企業庁への登録を完了

認定経営革新等支援機関
株式会社 ブレークスルー
<https://break-thru.co.jp>



お問い合わせは info@break-thru.co.jp までメールにてお願いします。

認定経営革新等支援機関 株式会社 ブレークスルー



Corporate Profile

はじめに

企業を取り巻く経営環境の変化は激しく、ますます先の読みにくい時代になってきております。

私達は、このような時代においても、日々、真面目に経営に取り組んでおられる経営者の皆様が少しでも報われるよう全力でお手伝いをしたいと考えております。

少しの知恵と工夫でもっと楽に経営をすることができるはずです。その方法を共に考え、共に成長していきませんか。

株式会社 ブレークスルー 代表取締役

ばんぱ よしくに
馬場 美州



代表略歴

認定経営革新等支援機関 株式会社 ブレークスルー 代表取締役
経済産業大臣登録 中小企業診断士（登録番号 403683）
(一社)東京都中小企業診断士協会認定 中小PMI研究会 副会長
(一社)金融検定協会認定 中小企業事業再生マネージャー
登録M&A支援機関・M&Aシニアエキスパート

滋賀県 大津市出身。神戸大学 国際文化学部卒業。
日本電気株式会社(NEC)に入社。法人営業を13年間経験後
営業企画本部を経て独立し、当社を創業。



SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



事業を通じて関わる人々の成長に貢献！



事業を通じて物心両面の幸福を追求！



SDGsを通じたパートナーシップ

私達は、経営コンサルティング事業を通じ、持続する知識を惜しみなく提供することでクライアント、ビジネスパートナー、関わる人全ての成長・発展に貢献していくことを約束いたします。

私達は、経営コンサルティング事業を通じ、一人でも多くの経営者や従業員の皆様が働きがいを持ち自分らしく能力を発揮することで物心両面において豊かで幸せな生活が送れるように全力で挑んでまいります！



1 代表が責任を持って対応

真面目に経営に取り組む経営者を手助けし、少しでも楽にしたい！
そのような想いを持って代表自らが責任を持ち誠実に対応いたします。

2 ワンチームでワンストップ対応

経営課題に応じて各分野の専門家を適切にコーディネート。
大手企業の専門家とも連携し、プロジェクト型のご支援も行います。

3 とことん成果にこだわります

コンサルティングは形が見えにくいものだからこそ成果にこだわります。
経営者とビジョンを共有し、パートナーとして全力でご支援いたします。

当社の支援メニュー

経営革新

- ・補助金・助成金活用支援
- ・第三者承継(M&A)支援

資金繰り

- ・資金調達支援
- ・コスト削減支援

人材育成

- ・管理職・リーダー育成
- ・法人営業力強化

よろず相談

- ・よろず経営相談(初回無料)
- ・各種専門家との連携支援

実績豊富な専門家を企業経営に活用できます



経営革新

資金繰り相談



当社では補助金・助成金等の公的支援施策もフル活用しながら、中小企業の経営革新をご支援しています。



以下のようなお困りごとが一つでもございましたらお気軽にご相談ください。

- 会社全体をどうしていくべきか経営課題の整理から一緒に考えてほしい。
- 新たな取組みで事業を加速するために補助金等の公的支援施策を活用したい。
- 資金繰りが厳しくなってきたので腰を据えて経営改善に取り組みたい。
- 後継者がいないので事業譲渡も選択肢の一つとして検討したい。

当社では資金繰り改善の為に、コスト削減(経費適正化)と資金調達のご支援を行っております。

補助金活用支援

事業再構築補助金

対象企業	新分野展開や業態転換等の取組み、事業再編等を通じて規模の拡大等を目指す事業者
------	--

ものづくり補助金

対象企業	新製品・サービス開発や生産プロセス改善等のために設備投資やIT投資に取り組み生産性向上を目指す事業者
------	--

事業承継・引継ぎ補助金

対象企業	事業承継・引継ぎをきっかけとする業態転換や多角化、廃業、M&A等を行う事業者
------	--

IT導入補助金

対象企業	ITツールを導入して生産性を向上させたい中小・小規模事業者
------	-------------------------------

早期経営改善計画策定支援事業

対象企業	資金繰り管理や採算管理など基本的な経営改善計画を作成し、早期の経営改善に取り組みたい中小企業・小規模事業者
------	---

経営改善計画策定支援事業

対象企業	(認定支援機関の支援を受けて経営改善計画の策定を行う)リスク・借換え・新規借入等の金融支援を必要とする中小企業・小規模事業者
------	--

資金繰り改善支援

コスト削減(経費適正化)

対象企業	一般管理費(家賃、通信費、光熱費等)が多い事業者様(従業員規模100名以上~)
------	---

資金調達

対象企業	新規の事業展開、設備投資等で資金調達をご検討の事業者様(資金調達ご検討額10百万~)
------	--

お問い合わせ後の流れ

Step1
1ヶ月分の請求書(請求データ)をご準備いただきます。(秘密保持契約締結)

Step2
お預かりした資料に基づき、一般管理費の相場との比較を定量的に評価し、コスト削減可能な見込み額をご提示します。(無料)

Step3
コストの削減方法についてご提案し、先に進める場合のみコスト削減に取り組み、継続的に効果検証を行います。

お問い合わせ後の流れ

Step1
決算内容、事業内容等の確認、資金使途、必要金額等のヒアリングを行います。

Step2
申込金融機関の決定、金融機関に関する情報提供、紹介等を行います。

Step3
事業計画、資金繰り計画、返済計画、融資申込書等の作成支援(必要に応じて金融機関へ同行)を行います。

人材育成



当社では主に管理職やリーダー層の育成および法人向け営業力強化のご支援を行っております。

以下のようなお困りごとが一つでもございましたらお気軽にご相談ください。

- 研修での学びをもっと日々の業務に活かせるようにしたい。
- 顧客や自社の課題を整理し解決に向け提案・実行していくける人材を育てたい。
- 管理職に必要な経営知識を仕事に活かせるようにわかりやすく学ばせたい。
- 自社の営業パーソンの課題を外部の目を通して客観的に把握し改善したい。

人材育成支援

民間業務での実績（対象：管理職～新入社員まで）

対象企業	大手製造業、大手不動産業、大手IT企業、大手通信事業者、中堅小売業、税理士事務所、他多数
テーマ	ソリューション営業、営業力アセスメント、ロジカルシンキング、マネジメント知識等

公的支援機関業務での実績（対象：支援機関職員）

対象企業	信用金庫、信用組合、商工会議所、商工会、団体中央会、信用保証協会、振興公社、他多数
テーマ	事業性評価、事業計画策定、IT利活用、事業継続力強化、創業支援、公的施策活用等

管理職育成の年間プログラム実施例

中小企業を対象に助成金を活用しながら年間を通じた管理職育成プログラムを提供。
財務、マーケティング、マネジメント等の管理職に必要な知識の研修を実施。（受講者20名）

営業力アセスメント実施例

大手企業の営業パーソンを対象に仮説検証セールスのロールプレイングに対するアセスメントを実施。
個別のフィードバックと全体を通しての傾向と改善に向けた報告書を作成。（50名程度×2クール）

お問い合わせ後の流れ



貴社をご訪問し（またはオンラインにて）現状をお伺いします。



研修実施の目的と研修終了後の受講者に対する期待イメージ（目標）をすり合わせいたします。



目標達成に向け現状の課題を解決するプログラムをご予算に応じてご提案させていただきます。
オンライン研修や全国への出張対応、講師派遣も可能です。

よろず経営相談



当社では幅広いテーマの経営相談に対応できるように各分野の専門家や大手企業に在籍する中小企業診断士と連携した支援を行っています。

以下のようなお困りごとが一つでもございましたらお気軽にご相談ください。

- 経営状況を改善するために特定のテーマのみならず幅広く相談をしたい。
- 信頼できる専門家がいたら連携してワンストップでサポートしてほしい。
- 次の事業展開に向けて外部の目線から客観的な意見や斬新なアイデアが欲しい。
- 課題を整理するところから相談相手として一緒に考えてほしい。

専門家と連携したよろず経営支援

各分野の専門家をコーディネートし連携して取り組んだ支援事例

専門家	支援内容
税理士	顧問先に対する事業計画、数値計画の進捗確認合同会議
社会保険労務士	顧問先に対する各種助成金の申請支援
研修講師	専門分野の研修講師をアサインした社員教育
ITコンサルタント	ホームページリニューアルの企画、ベンダー選定支援
コストマネジメントコンサルタント	コスト削減可能額の無料診断と削減の実行支援
キャリアコンサルタント	従業員とのキャリア面談

大手企業在籍の専門家（中小企業診断士）をコーディネートして取り組んだ支援事例

- ・商工会議所の会員アンケート調査の企画、集計、分析、報告
- ・顧客満足度(CS)調査、従業員満足度(ES)の企画、実施、分析、報告
- ・中小企業の事業計画策定支援、補助金活用支援



様々な経営課題のご相談に初回無料の「よろず経営相談」をご利用ください。（限定3社/月）
当社ホームページより受け付けております。オンライン・電話・メールにて相談対応します。